

Bigaj, Alexander

Senior Sales Manager | Strategic Sales Architect

PERSÖNLICHES

Name: Bigaj, Alexander Jan Philippe

Geburtsdatum: 06. Februar 1987, in Bremen

Adresse: Am großen Moordamm 97A, 28357 Bremen

Kontakt: 0162 8278 541 - alexjpbigaj@gmail.com

BERUFSERFAHRUNG

TRi-IT GmbH, Lilienthal — *Fachinformatiker*

AUGUST 2024 - NOVEMBER 2024

Identifizierung von Sales Potenzialen durch CRM-Datenbereinigung

Gambio GmbH, Bremen — *Sales Manager IT*

JUNI 2019 - JULI 2024

Skalierung von E-Commerce-Strukturen durch Prozessoptimierung.
Steigerung der Sales-Velocity im Bestandskundenmanagement.

Hansa Tresor Vertriebs-GmbH, Bremen — *Vertriebsassistent*

JUNI 2017 - FEBRUAR 2019

Aufbau und Steuerung systematischer Akquise-Pipelines.

BILDUNGSWEG

ATR Sales Akademie GmbH, Berlin/Remote — *Fortbildung*

JULI 2025 - MÄRZ 2026

Systematische Vorbereitung zum DIGITAL SALES MANAGER IHK

NfM-Verlag GmbH & Co. KG, Beverstedt — *Ausbildung zum Medienkaufmann Digital und Print IHK*

SEPTEMBER 2010 - MAI 2013

FÄHIGKEITEN UND FERTIGKEITEN

Kundengewinnung

Produktdemonstrationen

Webinar-Hosting

CRM-Architektur

Prozess Engineering

Google Workspace

Google AI Studio

Gambio Software

Soft Dev Skills (Executive)

Microsoft Visual Studio

Domain | Cloud | FileZilla

WSET Level 2 Award in Wines

KI-Engineering